

Бизнес-конференция для руководителей и собственников

## **“Восемь шагов для развития бизнеса”**

01 июля, с 15.00 до 19.00 по мск в формате онлайн

Не пропустите масштабное событие этого лета!

Приглашаем вас на практическую бизнес-конференцию с лучшими экспертами - практиками! Никакой теории, только опыт и знания.

Узнайте как строить бизнес в условиях высокой неопределенности и экономического спада!

### **После конференции вы будете знать:**

- ◆ Как построить систему KPI, для эффективной команды
- ◆ Как обеспечить сарафанное радио (поток клиентов по рекомендации) для своего бизнеса
- ◆ Какие самые эффективные системы продвижения и маркетинговой аналитики для конкурентного преимущества
- ◆ Что такое "мощное окружение" и как это поможет вам достигнуть сверхрезультатов в бизнесе
- ◆ Какие возможности открывает бизнес-клуб “Час ИКС”

Приходите на конференцию и вместе мы найдем новые идеи и возможности для вашего бизнеса!

Участие бесплатно по предварительной регистрации.

Регистрация по ссылке <https://biznes-klub-chas-kh.timepad.ru/event/1340148/>

### **Спикеры и предварительная программа мероприятия:**



#### **Павел Сивожелезов**

Бизнес-спикер, эксперт по управленческому мастерству, автор книги «Мягкий босс-жесткий босс». Генеральный директор компании «Второй пилот».

**Тема: "KPI и система оплаты труда: как платить за результат, а не старания"**



### **Константин Смирнов**

Президент бизнес-клуба “Час ИКС”, бизнес-тренер, предприниматель с 27-летним стажем, собственник нескольких бизнесов, эксперт в ведении сложных переговоров, спикер крупнейших конференций России, автор книги “Главные фишки переговорщика”.

**Тема: "Успешные стратегии ведения бизнеса в быстро меняющемся мире"**



### **Роман Касауров**

Генеральный директор и учредитель группы компаний «КПД». Предприниматель и Инвестор.

**Тема: "Сохранить или приумножить? Цели и стратегии личных инвестиций"**



### **Владимир Козлов**

Бизнес-тренер, переговорщик практик, аналитик, бизнес-консультант с 26-летним стажем работы. Профессиональный акцент – тема «Управление сложными переговорами».

**Тема: "Коммерческие переговоры: 4 стиля влияния"**



### **Кирилл Липай**

Директор маркетингового агентства DA Kenobi, спикер Синергии и Сбербанка, эксперт федеральных предпринимательских программ, консультант.

**Тема: "Как развивать бизнес в 2020? Системы продвижения и маркетинговой аналитики для конкурентного преимущества"**



### **Мерuert Джунусбек**

Глава представительства Ассоциации спикеров СНГ, CISSA в Казахстане. Профессиональный спикер. Основатель и автор тренинговой компании «Центр коммуникативного развития НИКА». Компания действует уже 11 лет.

**Тема: "Storytelling", как использовать силу истории, как с помощью личной истории усилить бренд и иметь доверие и влияние"**



### **Яраслава Слива**

Исполнительный директор ЧОО «ОПОРА РОССИИ», управляющий партнер сервиса Айпром – экосистемы промышленной кооперации.

**Тема: «Что делать, если бизнес «не едет»? Колесо бизнес-баланса: продукт, маркетинг, персонал, организационные процессы, финансы, доходность**



### **Антон Кожемяко**

Эксперт по сложным и проектным продажам на рынке B2B. Автор 4 книг по продажам B2B, автор собственной методики продаж сложных продуктов и услуг.

**Тема: "Управление B2B продажами по цифрам и показателям"**